

Отчёт по тендеру

Техническая поддержка и сопровождение ПО «1С:ERP» для группы компаний (12 мес)

Сформирован: 2026-06-06 16:50 UTC · Проект № 001419 · Документов: 5 · Статус: completed

Сводка по тендеру

6	1	3	2
Рисков всего	Высокие	Средние	Низкие
Тип тендера	223-ФЗ (госкомпании)	Уверенность классификации	94%
Документов загружено	5	Оценка бюджета тендера	4 860 000.00 ₽

Финансовые риски

СРЕДНИЙ	Постоплата по факту закрывающих документов за квартал
Фрагмент	Оплата производится ежеквартально по факту подписания акта.
Норма	Пункт 5.3. Подрядчик финансирует заказчика на 3 месяца.
НИЗКИЙ	Ставка НДС 22% с 01.01.2026
Фрагмент	Цена Договора включает НДС по действующей на дату выставления счёта ставке.
Норма	Пункт 2.3. Нейтральный фактор.

Юридические риски

ВЫСОКИЙ	Требование наличия сертифицированных специалистов 1С в штате
Фрагмент	Участник должен иметь в штате не менее 3 сертифицированных специалистов 1С.
Норма	Пункт 3.2 ТЗ. При работе по ГПХ возможно отклонение заявки.
СРЕДНИЙ	SLA 30 минут на реакцию по критичным инцидентам
Фрагмент	Время реакции на обращение категории «Критичный» — не более 30 минут в рабочие часы.
Норма	Пункт 4.1 ТЗ. Требуется дежурной смены или чёткой ротации.

СРЕДНИЙ		Передача исключительных прав на все доработки заказчику
Фрагмент		Исключительные права на результаты работ переходят Заказчику в полном объёме.
Норма		Пункт 9.1. Лишает возможности тиражировать модули другим клиентам.
НИЗКИЙ		Конфиденциальность в течение 5 лет после окончания договора
Фрагмент		Обязательства по конфиденциальности действуют в течение 5 лет после прекращения договора.
Норма		Пункт 10.2. Стандарт для enterprise-проектов.

Итоговое заключение

Рекомендуем участвовать. Участвовать. Коммерческий заказчик, мягкий штрафной режим. Долгий контракт
 Типовой контракт на ИТ-поддержку по 223-ФЗ. Главное — трезво оценить требование 3 сертифицированных ИС-специалистов в штате и держать SLA 30 минут на критичных инцидентах. Квартальная оплата — не критично, но стоит учесть в цене.

Сильные стороны

- Долгосрочный контракт с предсказуемой вырубкой
- Гибкий штрафной режим — уменьшение абонплаты вместо пени
- Возможность допродаж доработок

Слабые стороны

- Жёсткое требование к штатным сертификатам
- Квартальная постоплата без аванса
- Передача исключительных прав на доработки

Что сделать до подачи заявки

- Сверить сертификаты специалистов и договоры (штат или ГПХ)
- Предложить ежемесячную оплату в протоколе разногласий
- Заложить стоимость банковского фондирования в цену

Отчёт подготовлен в сервисе TenderEasy



ИИ-анализ тендера за минуты: риски и выгоды в одном отчёте.

При регистрации — 2 расчёта тендера бесплатно →

tendereasy.ru →